



## ПРАВИЛА НЕТВОРКИНГА

- 1** Всегда думайте о том, какую пользу можете принести собеседнику. Думайте о том, как можете решить проблемы людей, с которыми у вас завязалось общение. Что вы можете им предложить? Такой подход полезен, потому что на помощь профессионалы всегда отвечают помощью.
- 2** Создайте вокруг себя позитивную ауру. Будьте в приподнятом настроении и энергичны, чтобы новый знакомый не уснул при общении с вами. Но и не перебарщивайте, чтобы не спугнуть его.
- 3** Не пытайтесь выполнить программу нетворкинга за один подход. Начните с небольшой беседы и обмена контактами, а уже в следующий раз как следует обсудите все, что требуется.
- 4** Носите с собой визитки, чтобы иметь возможность быстро оставить свои контакты.
- 5** Не пытайтесь с ходу что-то продать или навязать. Это дурной тон. Ваша задача завести новое знакомство, а не заработать денег после первой же беседы. Вот и придерживайтесь своей цели.
- 6** Научитесь кратко и четко рассказывать о себе, выставляя себя в выгодном свете.
- 7** Учитесь задавать интересные вопросы, чтобы собеседнику приходилось давать развернутые ответы и больше втягиваться в общение. Это повышает интерес к взаимодействию с обеих сторон.
- 8** Учитесь строить иерархию знакомых и больше внимание уделяйте тем участникам нетворкинга, что могут принести больше выгоды или интересны вам в конкретной ситуации.

Нетворкинг помогает найти новые знакомства, установить полезные деловые контакты и укрепить старые связи. Постоянное общение может быть сложным и ресурсозатратным.

Гонитесь за качественным общением, а не за количеством знакомых и учитывайте, чем вы полезны людям, а они — вам.